



REPANET  
**REPANET**  
SUISSE



## Presseinformation

2. Dezember 2016

### **André Koch AG/Repanet Suisse und SalesLab Fleet AG kooperieren im Bereich Marktdaten und Unterstützung in der Marktbearbeitung**

**Die André Koch AG und ihr Netzwerk Repanet Suisse arbeiten ab sofort eng mit der  
SalesLab Fleet AG zusammen. Die einzigartige und exklusive Partnerschaft fokussiert  
sich auf die Ansprache von Firmenkunden im Namen von Repanet.**

Der Personenwagenbestand beträgt in der Schweiz gemäss AutoSchweiz ca. 4.6 Millionen Fahrzeuge. Rund ein Drittel dieser Fahrzeuge werden geschäftlich genutzt. Das Buhlen um diese sogenannten Firmenfahrzeuge hat schon lange begonnen. So bewerben Automobilmarken ihre Produkte bei den Fuhrparkhaltern und viele Techniker und Aussendienstmitarbeiter erfreuen sich einer grossen Auswahl an massgeschneiderten Modellen. Was passiert aber, wenn das Firmenfahrzeug beispielsweise bei einem Parkmanöver die Hauswand oder ein anderes Fahrzeug touchiert. Oder an wen wendet sich der Verunfallte bei einer Kollision mit einem anderen Verkehrsteilnehmer?

Repanet Suisse und SalesLab Fleet haben sich dieser Fragestellung angenommen. SalesLab Fleet hat sich in den letzten Jahren im Bereich der Identifizierung von Flottendaten und -adressen spezialisiert und bietet ein umfassendes Marktbearbeitungs-Know-how an. Repanet Suisse ist ein Netzwerk von über 85 qualifizierten, eigenständigen Karosserie- und Lackierwerkstätten, welche regional verankert sind und gesamtschweizerisch hochqualifizierte Reparaturarbeiten anbieten. Genau diese beiden eigenständigen Qualifikationen werden in der exklusiven Zusammenarbeit verbunden. Die SalesLab Fleet Spezialisten bereiten die von Repanet Suisse angebotenen Dienstleistungen auf und machen sie durch direkte Ansprache bei den identifizierten Firmen im Einzugsgebiet der jeweiligen Repanet Suisse Partnerbetriebe bekannt.

«Die hohe Kunst der Marktbearbeitung für eine Dienstleistung, wie sie Repanet Suisse Partner anbieten, ist die fokussierte Ansprache der potenziellen Firmen und richtigen Kontaktpersonen», so Ralf Käser, FLI Manager der André Koch AG, die das Repanet Suisse Netzwerk betreibt. «Mit SalesLab Fleet haben wir einen Partner gefunden, der genau diese Daten evaluiert hat, diese definierten Marktdaten, exklusiv und einzigartig im Automobil-Reparaturbereich, den Repanet



Partnerbetrieben zur Verfügung stellt und/oder sie im Namen der Repanet Suisse Partner bearbeitet», meint Enzo Santarsiero, CEO der André Koch AG.

Andreas Leisi und Mats Scholz, Partner der SalesLab Fleet AG, doppelten nach und sagen: «Das Erheben von Daten und das aktive und professionelle Bearbeiten dieser Daten ist unsere Kern-Kompetenz – dies gesamtschweizerisch. Die Unfallreparatur von Fahrzeugen ist die Kern-Qualifikation von Repanet Suisse. Wir bringen im Namen von Repanet Suisse die Firmenfahrzeugverantwortlichen zu den jeweiligen Partnerbetrieben, um so den Aufwand in der Schadensbehebung zu reduzieren und eine Effizienzsteigerung für alle Beteiligten zu erzielen.»

**Foto:**



**Bildunterschrift:**

Von links nach rechts: Ralf Käser, Repanet Suisse, Enzo Santarsiero, CEO André Koch AG, Mats Scholz und Andreas Leisi, Partner der SalesLab Fleet AG.

[Das Foto können Sie hier herunterladen.](#)

Die André Koch AG ist mit der Marke Standox der führende Lieferant für Autoreparaturlacke in der Schweiz. Seit 1948 bietet das Unternehmen mit Sitz in Urdorf hochwertige Lackprodukte und ein breites Sortiment an Zubehör. Mit einem engen Netz an Fachberatern und Anwendungstechnikern steht das Unternehmen für einen herausragenden Kunden- und Lieferservice. Darüber hinaus unterstützt die André Koch AG ihre Kunden mit einem praxisnahen Aus- und Weiterbildungsprogramm und einem umfassenden Beratungsangebot. 2014 startete die André Koch AG mit Repanet Suisse, dem Schweizer Netzwerk für ausgezeichnete Karosserie- und Fahrzeuglackierbetriebe. Das Ziel des Programms ist es, Auslastung und Rentabilität der teilnehmenden Betriebe zu verbessern und ihre Leistungsfähigkeit bei Flottenmanagern, Leasinggesellschaften und Versicherungen bekannt zu machen. So empfiehlt sich die André Koch AG professionellen Lackierbetrieben in der Schweiz als starker und verlässlicher Partner.

SalesLab Fleet AG ([www.saleslab.com](http://www.saleslab.com)) ist ein Schweizer Unternehmen und gehört zur Starcom-Gruppe, welche über 25 Jahre Erfahrung in den Bereichen Market Research, Lead-Generierung und Verkaufunterstützung verfügt. SalesLab Fleet bietet qualifizierte Marktdaten und Leads im Flottenmarkt für Importeure, Händler und Dienstleister, aber auch Tankkartenanbieter und Versicherer, welche auf Knopfdruck ihre Zielgruppe für Marketing-Kampagnen bestimmen/anreichern oder Leads direkt auf dem Portal selektieren möchten.



REPANET  
**REPANET**  
SUISSE



## **PRESSEKONTAKT**

Viviana Martinotti  
Assistentin Kommunikation  
André Koch AG  
Grossherweg 9  
CH-8902 Urdorf-Zürich

Tel. : +41 (0)44 73557 19  
E-Mail : [viviana.martinotti@andrekoch.ch](mailto:viviana.martinotti@andrekoch.ch)  
[repanet.andrekoch.ch](mailto:repanet.andrekoch.ch)  
[www.andrekoch.ch](http://www.andrekoch.ch)

Andreas Leisi  
Partner  
SalesLab Fleet AG  
Industriestrasse 9  
CH-5432 Neuenhof

Tel. : +41 (0)56 416 95 90  
E-Mail : [andreas.leisi@saleslab.com](mailto:andreas.leisi@saleslab.com)  
[www.saleslab.com](http://www.saleslab.com)